

SUMARUL PROSPECTULUI

Sumarele sunt alcătuite din cerințe privind dezvăluirea informațiilor cunoscute sub numele de „Elemente”. Aceste elemente sunt numerotate în Secțiunile A - E (A.1 - E.7).

Acest sumar cuprinde toate Elementele necesar a fi incluse într-un sumar pentru acest tip de valori mobiliare și emitent. Având în vedere că nu este necesar ca anumite Elemente să fie tratate, pot exista decalaje în succesiunea numerotării Elementelor.

Cu toate că ar putea fi necesar ca un Element să fie inclus în sumar datorită tipului valorilor mobiliare și emitentului, este posibil să nu poată fi furnizată nicio informație relevantă cu privire la Element. În acest caz, o scurtă descriere a Elementului este inclusă în sumar cu mențiunea „nu este aplicabil”.

SECȚIUNEA A – INTRODUCERE ȘI NOTIFICĂRI		
A.1	Notificări cu privire la Sumar	<ul style="list-style-type: none">• Acest sumar ar trebui interpretat ca introducere la acest prospect.• Orice decizie de a investi în acțiuni ordinare ale HP Inc. („Acțiunile Ordinare”) ar trebui să aibă la bază luarea în considerare a acestui prospect în întregime de către investitor.• Atunci când o pretenție legată de informațiile conținute în acest prospect este formulată în fața unei instanțe, poate fi necesar ca investitorul reclamant, în conformitate cu legislația națională a statelor membre („Statele Membre”) ale Spațiului Economic European („SEE”), să suporte costurile traducerii acestui prospect înainte ca procedurile judiciare să fie inițiate.• Răspunderea civilă revine exclusiv acelor persoane care au elaborat acest sumar, inclusiv orice traducere a acestuia, dar numai în măsura în care acest sumar induce în eroare, este inexact sau nu este consecvent atunci când este citit alături de celelalte părți ale acestui prospect, sau dacă acest sumar nu furnizează, atunci când este citit împreună cu celelalte părți ale acestui prospect, informații cheie în scopul acordării de asistență investitorilor atunci când aceștia analizează posibilitatea de a investi în Acțiunile Ordinare.
A.2	Acord pentru utilizarea prospectului de către intermediarii financiari	Nu este aplicabil. Nu va avea loc nicio vânzare ulterioară sau plasament final de valori mobiliare de către intermediarii financiari.

SECȚIUNEA B – EMITENT		
B.1	Denumire juridică și comercială	HP Inc. („HP”, „subscrisa”, „a subscrisei” „Societatea noastră” sau „Societatea”).

B.2	Domiciliu/Formă juridică/Legislație/Țara de înființare	<p>Domiciliul Societății este situat în Statele Unite, iar forma juridică a acesteia este societate tranzacționată public.</p> <p>Informațiile referitoare la legislația și țara de înființare nu sunt aplicabile. Societatea nu este obligată să furnizeze asemenea informații conform documentului numit „Întrebări și Răspunsuri referitoare la Prospecte” publicat de Autoritatea Europeană pentru Valori Mobiliare și Piețe („AEVMP”), având în vedere faptul că aceste informații nu sunt considerate de AEVMP ca fiind pertinente în cazul unei oferte către angajați.</p>
B.3	Factori cheie cu privire la operațiuni	<p>Suntem un furnizor principal global de calculatoare personale și alte dispozitive de acces, tratare a imaginii și imprimare, și de tehnologii, soluții și servicii aferente acestora. Vindem produse consumatorilor individuali, întreprinderilor mici și mijlocii („IMM”) și marilor corporații incluzând clienți din sectorul guvernamental, sănătate și educație.</p> <p>Desfășurăm la nivel internațional o activitate, în care, la data de 31 octombrie 2018, erau angajate aproximativ 55.000 de persoane la nivel global, iar aproximativ 65% din venitul net al Societății pentru exercițiul financiar 2018, în valoare de 58.472 milioane de dolari SUA, a fost generat din activitățile de vânzare desfășurate în afara Statelor Unite. Oferta noastră principală de produse și servicii include:</p> <ul style="list-style-type: none"> • calculatoare personale și alte echipamente de acces; și • produse de tratare a imaginii și imprimare și tehnologii, soluții și servicii aferente. <p>Cercetare și dezvoltare și brevete</p> <p>Inovația la nivelul produselor, serviciilor, modelelor de afaceri și proceselor constituie un element esențial al culturii noastre. Eforturile noastre de dezvoltare se axează pe proiectarea și dezvoltarea produselor, serviciilor și soluțiilor care anticipează schimbarea nevoilor și dorințelor consumatorilor și trendurile tehnologice emergente. La data de 31 octombrie 2018, portofoliul nostru global de brevete cuprindea peste 26.000 de brevete, inclusiv brevetele achiziționate de la Samsung Electronics Co. Ltd.</p> <p>Internațional</p> <p>Produsele și serviciile noastre sunt comercializate la nivel global. Considerăm că această diversitate geografică ne permite să răspundem cererii de la nivel global, atât din partea consumatorilor individuali, cât și din partea clienților corporativi, și să atragem expertiză comercială și tehnică prin intermediul unui personal care activează pe plan global. Acest lucru conferă stabilitate operațiunilor noastre, furnizează fluxuri de venituri care pot compensa trenduri economice geografice și ne oferă oportunitatea de a</p>

		<p>accesa piețe noi pentru produse sofisticate. În plus, considerăm că viitoarele creșteri depind în mod parțial de abilitatea noastră de a dezvolta produse și modele de vânzări care vizează țările în curs de dezvoltare. În această privință, considerăm că prezența noastră geografică extinsă, precum și axarea pe diversitate și incluziune, ne conferă o bază solidă pentru dezvoltare în viitor.</p> <p>Concurență</p> <p>Ne confruntăm cu o concurență puternică în toate ariile de activitate. Concurăm pe bază de tehnologie, performanță, preț, calitate, fiabilitate, marcă, reputație, distribuție, gamă de produse și servicii, ușurință în folosirea produselor, relațiile cu clienții, training-uri oferite clienților, servicii și suport, securitate, disponibilitatea aplicațiilor software și infrastructura ofertei de internet, și performanța noastră în materie de durabilitate.</p> <p>Piețele pentru fiecare dintre segmentele noastre de activitate cheie sunt caracterizate de o concurență puternică între marile corporații cu poziții bine stabilite și un număr mare de firme noi, care se dezvoltă într-un ritm rapid. Majoritatea produselor au un ciclu de viață scurt și, pentru a ne menține competitivitatea, trebuie să dezvoltăm produse și servicii noi, să îmbunătățim periodic produsele și serviciile existente și să concurăm eficient pe baza factorilor enumerați mai sus. În plus, concurăm cu mulți dintre partenerii noștri actuali sau potențiali, inclusiv OEM-uri care își creează, produc și deseori comercializează produsele sub nume de marcă proprii. Gestionarea cu succes a acestor raporturi concurențiale cu partenerii noștri va fi fundamentală pentru înregistrarea de succese viitoare. De asemenea, anticipăm că va fi necesar să continuăm să ajustăm prețurile pentru multe dintre produsele și serviciile noastre pentru a rămâne competitivi.</p> <p>Deținem un portofoliu vast de tehnologii care cuprinde calculatoare personale și alte echipamente de acces, produse și servicii de tratare a imaginii și imprimare. Suntem lideri sau unul dintre lideri în fiecare dintre segmentele noastre de activitate cheie.</p>
B.4a	Tendințe recente importante	<ul style="list-style-type: none"> • În ceea ce privește segmentul Sisteme Personale, ne concentrăm eforturile pe dezvoltarea rentabilității acestui sector printr-o hipersegmentare a pieței din perspectiva intensificării utilizării soluțiilor inovative în legătură cu sistemele multioperare, arhitectura stratificată, criteriul geografic, segmentele de clienți și alte segmente cheie. De asemenea, am făcut investiții în factorii de formă ai dispozitivelor premium, cum ar fi calculatoare portabile convertibile, în scopul de a răspunde preferințelor utilizatorilor pentru dispozitive mobile, mai subțiri și mai ușoare. . Ne axăm din ce în ce mai mult pe conceptul de

		<p>Dispozitive ca Serviciu (<i>Device as a Service</i>), pe măsură ce piața începe să treacă la soluțiile contractuale. Considerăm că avem o poziție bună pe piață datorită gamei noastre de produse competitive.</p> <ul style="list-style-type: none"> În ceea ce privește segmentul Dispozitive de Imprimare („Printing”), ne concentrăm eforturile de dezvoltare pe trecerea la soluții contractuale și la soluțiile de grafică (<i>Graphics</i>), precum și pe extinderea cotei de piață în ceea ce privește imprimarea 3D. Trecerea la soluții contractuale include o atenție sporită acordată serviciilor de tip Managed Print Services și Instant Ink, susținerea strategiei noastre de comercializare de unități de imprimare cu o valoare mai mare (inclusiv produsele și soluțiile noastre A3) care asigură obținerea unor venituri constante semnificative anual din segmentul imprimantelor cu toner și cerneală. În domeniul soluțiilor de grafică (<i>Graphics</i>), acordăm o atenție deosebită inovațiilor, cum ar fi oferta noastră pentru produsul Indigo și Latex, care susține o creștere accelerată în ceea ce privește soluțiile de grafică. Continuăm să implementăm inițiativele cheie de axare pe produse cu valoare ridicată care vizează categorii cu un nivel ridicat de utilizare precum și pe introducerea de modele care vor reprezenta noi surse de venit. <p>Continuăm să ne confruntăm cu diverse provocări care se datorează diferitelor tendințe de evoluție a pieței și anumitor elemente de incertitudine care ne pot afecta activitatea comercială și venitul obținut din operațiuni. O primă serie de provocări se referă la tendințele dinamice ale pieței, cum ar fi declinul previzionat al pieței calculatoarelor personale și al pieței produselor de imprimare. A doua serie de provocări se referă la schimbările din mediul concurențial. Principalii noștri concurenți exercită o presiune concurențială în domeniile vizate și se extind pe piețe noi; concurenții emergenți ai HP introduc tehnologii și modele de afaceri noi; iar societățile cu care colaborăm în diverse parteneriate în anumite sectoare de activitate devin treptat concurenții noștri în alte sectoare de activitate. O a treia serie de provocări se referă la schimbarea modelului de afaceri și la implementarea strategiei noastre <i>go-to market</i> într-un mediu al canalelor de distribuție și revânzare în continuă evoluție, cu o prezență tot mai crescută a distribuției omnicanal.</p> <ul style="list-style-type: none"> În ceea ce privește segmentul Sisteme Personale, ne confruntăm cu provocări în legătură cu disponibilitatea componentelor specifice industriei. În segmentul Dispozitive de Imprimare („Printing”), obținem o serie de componente din surse unice, datorită tehnologiei, disponibilității, prețului, calității
--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>sau altor considerente. De exemplu, obținem majoritatea motoarelor pentru imprimantele cu laser și a cartușelor de toner pentru imprimantele cu laser din portofoliul nostru A4 și o parte a motoarelor și cartușelor din portofoliul nostru A3 de la Canon. Orice decizie a oricărei părți de a nu reînnoi contractul nostru cu Canon sau de a limita sau reduce obiectul contractului ar putea afecta în mod negativ venitul nostru net obținut din produsele LaserJet: cu toate acestea, avem o relație de afaceri de lungă durată cu Canon și anticipăm o reînnoire a acestui contract. De asemenea, observăm majorări la nivelul costurilor produselor care afectează lista noastră de materiale.</p> <p>Performanța noastră comercială și financiară depinde totodată, în mod semnificativ, de condițiile economice existente la nivel global. În acest sens, ne confruntăm cu provocări macroeconomice globale, dificultăți generate de creșteri ale tarifelor, incertitudine pe piețe, volatilitatea cursurilor de schimb, condiții macroeconomice mai puțin favorabile și o dinamică continuă a mediului comercial global. Impactul acestor circumstanțe și al altor provocări macroeconomice globale asupra activității noastre nu poate fi cunoscut la acest moment.</p> <p>Pentru a depăși aceste provocări, continuăm implementarea strategiei noastre de inovații, orientată spre dezvoltarea de produse și servicii noi, concomitent cu generarea cererii pe piață și satisfacerea necesităților clienților și partenerilor noștri. În plus, continuăm să facem eforturi pentru îmbunătățirea operațiunilor noastre, cu un accent deosebit pe optimizarea proceselor, capacității de analiză și eficiențelor globale. De asemenea, continuăm să facem eforturi pentru optimizarea modelelor noastre de acoperire a pieței, alinierea stimulentei pentru vânzări la obiectivele noastre strategice, îmbunătățirea execuției la nivelul canalelor de distribuție, consolidarea capacităților noastre în sectoarele de activitate strategice, și dezvoltarea și valorificarea oportunităților de pe piață.</p> <p>De regulă, obținem venituri mai mari în trimestrul patru față de celelalte trimestre ale exercițiului nostru financiar datorate, parțial, cererii ridicate din perioada sărbătorilor din sezonul de iarnă. Tendințele privind vânzările anterioare din acest sezon nu ar trebui să fie considerate drept indicatori exacti ai veniturilor noastre nete și ai performanței noastre financiare viitoare.</p>
B.5	Grup de societăți	<p>Nu este aplicabil. Societatea nu este obligată să furnizeze asemenea informații conform Întrebărilor și Răspunsurilor referitoare la Prospecte publicate de AEVMP, având în vedere faptul că aceste informații nu sunt considerate de AEVMP ca fiind pertinente în cazul unei oferte către angajați.</p>

B.6	Acționari semnificativi	Nu este aplicabil. Societatea nu este obligată să furnizeze asemenea informații conform Întrebărilor și Răspunsurilor referitoare la Prospecte publicate de AEVMP, având în vedere faptul că aceste informații nu sunt considerate de AEVMP ca fiind pertinente în cazul unei oferte către angajați.																																				
B.7 Selecție de informații financiare istorice cheie																																						
<p>Următorul tabel prezintă anumite informații financiare referitoare la HP și filialele sale, după cum au fost extrase din informațiile financiare consolidate din Rapoartele Anuale HP din Formularul 10-K, care a fost inclus ca referință în acest prospect. Pentru a oferi un cadru pentru evaluarea performanței, excluzând impactul variațiilor cursului valutar, completăm modificarea interanuală în procente în ceea ce privește venitul net cu modificarea interanuală în procente în ceea ce privește venitul net în baza unei monede constante, care exclude efectul fluctuațiilor ratelor de schimb valutar calculate prin exprimarea veniturilor aferente perioadei curente utilizând cursurile de schimb medii lunare din perioada de referință și al activităților de hedging față de perioada corespunzătoare a anului precedent și nu ia în considerare niciun impact asupra prețurilor și cererii al modificărilor la nivelul ratelor de schimb valutar.</p> <p>Informațiile financiare anuale selectate sunt auditate. Informațiile financiare interimare selectate sunt neauditate.</p> <p>Pentru exercițiile financiare încheiate la 31 octombrie, în milioane, cu excepția valorilor per acțiune</p> <table border="1" data-bbox="320 981 1359 1435"> <thead> <tr> <th></th> <th style="text-align: center;">2018</th> <th style="text-align: center;">2017</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Venit net</td> <td style="text-align: right;">\$58.472</td> <td style="text-align: right;">\$52.056</td> </tr> <tr> <td>Câștiguri din operațiuni</td> <td style="text-align: right;">\$4.064</td> <td style="text-align: right;">\$3.519</td> </tr> <tr> <td>Câștiguri nete</td> <td style="text-align: right;">\$ 5.327</td> <td style="text-align: right;">\$2.526</td> </tr> <tr> <td>Câștiguri nete per acțiune:</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>De bază</td> <td style="text-align: right;">\$3,30</td> <td style="text-align: right;">\$1,50</td> </tr> <tr> <td>Diluate</td> <td style="text-align: right;">\$3,26</td> <td style="text-align: right;">\$1,48</td> </tr> <tr> <td>Dividende în numerar declarate per acțiune:</td> <td style="text-align: right;">\$0,56</td> <td style="text-align: right;">\$0,53</td> </tr> <tr> <td>La sfârșitul anului</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Total active</td> <td style="text-align: right;">\$34.622</td> <td style="text-align: right;">\$32.913</td> </tr> <tr> <td>Datorie pe termen lung</td> <td style="text-align: right;">\$4.524</td> <td style="text-align: right;">\$6.747</td> </tr> <tr> <td>Datorie totală</td> <td style="text-align: right;">\$5.987</td> <td style="text-align: right;">\$7.819</td> </tr> </tbody> </table> <p>În exercițiul financiar 2018, venitul net total a crescut cu 12,3% (a crescut cu 10,1%, pe baza unei monede constante) față de exercițiul financiar 2017. Venitul net obținut în Statele Unite s-a majorat cu 6,6% ajungând la 20,6 miliarde de dolari SUA, în timp ce venitul net obținut în afara SUA a crescut cu 15,7% ajungând la 37,9 miliarde de dolari SUA. Majorarea venitului net a fost determinată în principal de creșterea veniturilor aferente Dispozitivelor notebook, Calculatoarelor de tip desktop, Consumabilelor și Echipamentelor pentru imprimare pentru uz comercial, și de efectele favorabile ale fluctuației cursului valutar.</p> <p>În exercițiul financiar 2017, venitul net total a crescut cu 7,9% (a crescut cu 8,7% pe baza unei monede constante) față de exercițiul financiar 2016. Venitul net obținut în SUA a crescut cu 7,1% ajungând la 19,3 miliarde de dolari SUA, iar venitul obținut în afara SUA a crescut cu 8,4% ajungând la 32,8 miliarde de dolari SUA. Majorarea venitului net a fost determinată, în principal, de majorarea veniturilor aferente Dispozitivelor notebook, Calculatoarelor tip desktop și Consumabilelor, majorare diminuată parțial de efectele nefavorabile ale fluctuației cursului valutar.</p>				2018	2017	Venit net	\$58.472	\$52.056	Câștiguri din operațiuni	\$4.064	\$3.519	Câștiguri nete	\$ 5.327	\$2.526	Câștiguri nete per acțiune:			De bază	\$3,30	\$1,50	Diluate	\$3,26	\$1,48	Dividende în numerar declarate per acțiune:	\$0,56	\$0,53	La sfârșitul anului			Total active	\$34.622	\$32.913	Datorie pe termen lung	\$4.524	\$6.747	Datorie totală	\$5.987	\$7.819
	2018	2017																																				
Venit net	\$58.472	\$52.056																																				
Câștiguri din operațiuni	\$4.064	\$3.519																																				
Câștiguri nete	\$ 5.327	\$2.526																																				
Câștiguri nete per acțiune:																																						
De bază	\$3,30	\$1,50																																				
Diluate	\$3,26	\$1,48																																				
Dividende în numerar declarate per acțiune:	\$0,56	\$0,53																																				
La sfârșitul anului																																						
Total active	\$34.622	\$32.913																																				
Datorie pe termen lung	\$4.524	\$6.747																																				
Datorie totală	\$5.987	\$7.819																																				

Începând cu primul trimestru al exercițiului financiar 2019, HP a reclasificat anumite sume anterioare acestui exercițiu pentru a corespunde prezentării aferente exercițiului financiar 2019, ca urmare a adoptării Versiunii Actualizate a Standardelor Contabile 2017-7, „Compensații – Beneficii privind pensiile (Subiectul 715): Îmbunătățirea prezentării costului net privind planurile de pensii pentru o anumită perioadă și a costului net privind beneficiile acordate după pensionare pentru o anumită perioadă” în baza principiilor contabile general acceptate din SUA.

Următorul tabel prezintă anumite informații financiare referitoare la HP și filialele sale, după cum acestea au fost extras din informațiile financiare consolidate în formă concisă din Raportul Trimestrial HP din formularul 10-Q depus la data de 5 martie 2019, care a fost încorporat în prezentul prospect prin referirea la acesta:

Pentru perioada de trei luni încheiată la 31 ianuarie, în milioane, cu excepția valorilor per acțiune

	2019	2018
Venit net	\$14.710	\$14.517
Câștiguri din operațiuni curente înainte de deducerea dobânzilor și a impozitelor	\$926	\$913
Câștiguri nete	\$803	\$1.938
Câștiguri nete per acțiune:		
Bază	\$0,52	\$1,17
Diluare	\$0,51	\$1,16
Dividende în numerar declarate per acțiune:	\$0,32	\$0,28

Nu a existat nicio schimbare semnificativă în situația noastră financiară sau comercială de la data de 31 ianuarie 2019, sfârșitul perioadei de trei luni la care se referă Raportul Trimestrial din formularul 10-Q depus la data de 5 martie 2019.

B.8	Informații financiare cheie pro forma selecționate	Nu este aplicabil. Societatea nu a elaborat informații financiare <i>pro forma</i> .
B.9	Previziune privind profiturile	Nu este aplicabil. Societatea nu a elaborat o previziune privind profiturile sau o estimare privind profiturile.
B.10	Calificări ale rapoartelor de audit	Nu este aplicabil. Societatea nu este obligată să furnizeze acest tip de informații conform Întrebărilor și Răspunsurilor referitoare la Prospecte publicate de AEVMP, având în vedere faptul că aceste informații nu sunt considerate de AEVMP ca fiind pertinente în cazul unei oferte către angajați.
B.11	Capital circulant	Situația lichidităților rămâne solidă și anticipăm că soldurile de numerar, fluxul de numerar estimat generat din operațiuni și accesul la piețele de capital vor fi suficiente pentru a acoperi cheltuielile estimate pentru viitorul apropiat.

SECȚIUNEA C – VALORI MOBILIARE

C.1	Descrierea Acțiunilor Ordinare	Numărul total de acțiuni din toate clasele pe care Societatea are autoritatea de a le emite este de 9.900.000.000, care este împărțit în două clase, una din
------------	---------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>acestea este denumită Acțiuni Ordinare și va cuprinde 9.600.000.000 acțiuni, având fiecare o valoare nominală de \$0,01, iar cea de a doua clasă este denumită „Acțiuni Preferențiale,” și cuprinde 300.000.000 de acțiuni, având fiecare o valoare nominală de \$0,01.</p> <p>Orice Acțiuni Ordinare emise în legătură cu acest prospect vor avea numărul atribuit de Comisia pentru Valori Mobiliare Uniforme de Identificare Proceduri (număr CUSIP) 40434L 105.</p>
C.2	Moneda	Dolar SUA.
C.3	Număr de Acțiuni Ordinare	<p>La data de 31 ianuarie 2019, exista un număr total de 1.539.371.597 Acțiuni Ordinare în circulație. HP nu are Acțiuni Ordinare în circulație achitate parțial, și nici HP, nici vreuna dintre filialele sale nu dețin Acțiuni Ordinare.</p> <p>Valoarea nominală a unei Acțiuni Ordinare este de \$0,01.</p>
C.4	Drepturile aferente Acțiunilor Ordinare	<p>Acționarii existenți la data de înregistrare aplicabilă au dreptul la un vot per acțiune cu privire la toate aspectele în legătură cu care acționarii vor vota.</p> <p>Sub rezerva drepturilor de preferință aplicabile oricăror acțiuni preferențiale în circulație, acționarii au dreptul de a primi în mod proporțional dividendele care pot fi declarate la anumite intervale de timp de către Consiliu, din fondurile disponibile în mod legal pentru distribuție, și, în cazul lichidării sau dizolvării Societății noastre, acționarii au dreptul de a împărți toate activele rămase în urma plății datoriilor.</p> <p>Acțiunile Ordinare nu conferă drepturi de preempțiune sau conversie și nu fac obiectul altor solicitări de plată sau impozite de către HP sau vreunor restricții cu privire la transfer. Nu există prevederi cu privire la răscumpărare sau vreun fond de amortizare aplicabile Acțiunilor Ordinare. Acțiunile Ordinare aflate în circulație au fost emise în mod valabil, sunt achitate integral și nu sunt impozabile.</p>
C.5	Restricții cu privire la transferabilitatea Acțiunilor Ordinare	Nu este aplicabil. Acțiunile Ordinare nu fac obiectul niciunor restricții cu privire la transfer.
C.6	Admitere la tranzacționare	Orice Acțiune Ordinară emisă în legătură cu acest prospect va fi înregistrată la Comisia pentru Bursă și Valori Mobiliare (SEC), și va fi tranzacționată, în principal, la Bursa de Valori din New York („NYSE”). HP nu va depune o cerere de admitere la tranzacționare a Acțiunilor Ordinare pe nicio piață a Bursei de Valori Luxemburg sau orice altă piață reglementată din SEE.
C.7	Politica privind dividendele	Titularii Acțiunilor Ordinare au dreptul de a primi dividende, în momentul în care și astfel cum acestea sunt declarate de Consiliul de Administrație al HP.

		<p>Dividendele sunt plătite trimestrial. Dividendele declarate au fost de \$0,32 pe Acțiune Ordinară în primul trimestru al exercițiului financiar 2019. Dividendele declarate au fost de \$ 0,56 pe Acțiune Ordinară în exercițiul financiar 2018 și și \$0,53 pe Acțiune Ordinară în exercițiul financiar 2017.</p> <p>În primul trimestru din exercițiul financiar 2019, HP a plătit dividende la un nivel de \$0,16. În exercițiul financiar 2018, HP a plătit dividende de \$0,14 în fiecare dintre trimestre. În exercițiul financiar 2017, HP a plătit dividende de \$0,13 pe Acțiune Ordinară, în fiecare dintre primul, al treilea și al patrulea trimestru și de \$0,14 pe acțiune în al doilea trimestru. Dreptul unui acționar la dividende nu va expira atât timp cât acționarul respectiv rămâne acționar înregistrat al Societății. Nu există restricții cu privire la dividende aplicabile acționarilor și proceduri speciale cu privire la plata dividendelor acționarilor nerezidenți SUA. Dividendele sunt rotunjite, dacă este necesar, la valoarea centezimală cea mai apropiată.</p>
--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

SECȚIUNEA D – RISCURI		
D.1	Riscuri cheie legate de Societate	<ul style="list-style-type: none"> • Dacă nu depășim cu succes provocările cu care se confruntă activitatea noastră, activitatea și rezultatele noastre operaționale pot fi afectate în mod negativ, iar capacitatea noastră de a investi în și a ne dezvolta activitatea ar putea fi limitată • Noi operăm într-un domeniu foarte competitiv și presiunile competitive ne pot afecta activitatea și rezultatele financiare. • În cazul în care societatea noastră nu își pune în aplicare cu succes strategiile de accesare a pieței și nu continuă să dezvolte, producă și să comercializeze produse și servicii inovatoare, activitatea și rezultatele noastre financiare pot fi afectate. • Dacă nu putem produce în continuare produse și servicii de calitate, reputația, activitatea și rezultatele noastre financiare pot fi afectate. • Suntem expuși la fluctuații ale cursurilor de schimb ale monedei externe, care ar putea afecta negativ rezultatele societății noastre. • Scăderile economice globale, regionale și locale recente și incertitudinea economică pot afecta negativ activitatea și rezultatele noastre financiare. • Veniturile nete și profitabilitatea operațiunilor noastre au variat istoric, ceea ce face ca rezultatele noastre financiare să fie mai puțin predictibile. • Dacă nu reușim să administrăm în mod adecvat distribuția de produse și servicii, activitatea și

		<p>rezultatele noastre financiare pot fi afectate.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Depindem de terți furnizori și rezultatele noastre financiare pot avea de suferit dacă nu reușim să administrăm furnizorii noștri în mod eficient. • Întreruperile activității ar putea afecta serios în mod negativ venitul nostru viitor și situația financiară și pot conduce la creșterea costurilor și cheltuielilor noastre. • Ciclurile noastre inegale de vânzări fac dificilă planificarea și managementul inventarului nostru și rezultatele financiare viitoare mai puțin previzibile. • Având în vedere caracterul internațional al activității noastre comerciale, există posibilitatea ca activitatea noastră comercială și performanța noastră financiară să fie afectate de schimbările politice sau economice, de incertitudine sau de alți factori. • Orice nereușită de a identifica, conduce și completa cu succes achizițiile, vânzările și alte tranzacții semnificative poate avea un efect negativ asupra rezultatelor noastre financiare, afacerilor și perspectivelor. • Integrarea achizițiilor poate fi dificilă și consumatoare de timp. Orice eșec al nostru în integrarea societăților, produselor sau serviciilor dobândite în activitatea noastră generală la timp ne poate afecta rezultatele financiare, activitatea și perspectivele. • Este posibil să nu realizăm o parte sau toate beneficiile așteptate privind planul nostru de restructurare și restructurarea noastră ne poate afecta activitatea în mod negativ. • Performanța noastră financiară este posibil să fie afectată în cazul în care HP nu va putea continua să dezvolte, licențieze și exploateze drepturile de proprietate intelectuală de care depinde activitatea sa comercială. • Produsele și serviciile noastre depind parțial de proprietatea intelectuală și tehnologia licențiată de la terți. • Reclamațiile terților privind încălcarea drepturilor de proprietate intelectuală sunt uzuale în domeniul în care operează societatea noastră și admiterea cererilor terților poate limita sau întrerupe capacitatea noastră de a vinde produsele și serviciile noastre. • Alocarea drepturilor de proprietate intelectuală între Hewlett Packard Enterprise Company și HP care are loc în cadrul procesului de Divizare, și exploatarea în comun a anumitor drepturi de proprietate intelectuală
--	--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>ca urmare a Divizării, ar putea avea un efect negativ asupra imaginii HP și a capacității noastre de a exploata anumite drepturi de proprietate intelectuală care sunt importante pentru societate și pentru poziția competitivă pe care o deținem pe piață.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Performanța comercială și financiară a HP ar putea fi afectate dacă nu reușim să administrăm corespunzător riscul asociat activităților legate de servicii. • Dacă nu reușim să respectăm contractele cu clienții noștri sau reglementările referitoare la contractele cu autoritățile publice, activitatea noastră și rezultatele operaționale ar putea avea de suferit. • În cazul în care societatea nu reușește să își mențină ratingul de credit, aceasta ar putea afecta în mod negativ nivelul de lichidități al acesteia, nivelul de capital, costul împrumuturilor și accesul acesteia la piețele de capital. • HP realizează o serie de estimări și de proiecții în legătură cu întocmirea Situațiilor Financiare Consolidate ale acesteia și orice modificări ale acestor estimări și proiecții ar putea avea un impact negativ asupra veniturilor din operațiuni ale societății. • Schimbările neanticipate în prevederile fiscale care ne sunt aplicabile, adoptarea unei noi legislații fiscale sau expunerea la responsabilități fiscale suplimentare pot afecta rezultatele noastre financiare. • Pentru a avea succes, este esențial ca în cadrul societății să fie atrași, păstrați, instruiți, motivați, dezvoltați din punct de vedere profesional și plasați în pozițiile importante angajați cheie, iar nerealizarea acestui lucru poate afecta în mod semnificativ negativ activitățile noastre. • Riscurile sistemului de securitate, încălcările cu privire la protecția datelor, atacurile cibernetice, întreruperi ale funcționării sistemului și aspectele legate de integrarea sistemelor pot perturba operațiunile noastre interne sau serviciile furnizate clienților, și orice astfel de perturbare poate reduce venitul obținut de societatea noastră, crește cheltuielile, dăuna reputației noastre și afecta negativ prețul pe acțiune • Actele teroriste, conflictele, războaiele și incertitudinea geopolitică pot afecta în mod negativ semnificativ activitățile și veniturile noastre, costurile, cheltuielile precum și situația financiară și prețul acțiunilor. • Activitatea noastră este guvernată de diverse legi și norme federale, naționale, locale și străine care pot atrage costuri sau alte sancțiuni care pot afecta în mod
--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

		<p>negativ veniturile noastre și rezultatele operaționale.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Divizarea poate atrage o obligație fiscală semnificativă. • Subscrisa sau Hewlett-Packard Enterprise ar putea să nu ducă la îndeplinire contractele de tranzacții încheiate în cadrul Divizării.
D.3	Riscuri cheie în legătură cu Acțiunile Ordinare ale Societății	<ul style="list-style-type: none"> • Prețul acțiunilor noastre a înregistrat fluctuații de-a lungul timpului și poate continua să fluctueze, ceea ce poate face dificilă estimarea prețurilor viitoare ale acțiunilor noastre. • Anumite prevederi împotriva ofertelor de preluare incluse în Actul constitutiv și în Statut, precum și prevederile legislației din Delaware pot obstrucționa o încercare de preluare. <p>Pe lângă cele de mai sus, cu privire la Acțiunile Ordinare, menționăm că:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Acțiunile Ordinare nu sunt listate pe o piață reglementată din SEE. Acțiunile Ordinare sunt listate la NYSE. • Ofertele de Acțiuni Ordinare conform Planului 2011 de Cumpărare a Acțiunilor de către Angajați („PCAS”) la care se referă acest prospect, se adresează exclusiv anumitor angajați din SEE ai HP și ale filialelor sale participante („Filialele Participante”).

SECȚIUNEA E – OFERTA		
E.1	Beneficii totale nete și cheltuieli	<p>Cheltuielile suportate de HP pentru întocmirea acestui prospect și în legătură cu oferta de Acțiuni Ordinare în cadrul PCAS sunt estimate la suma de 70.000 dolari SUA, dintre care nicio sumă nu va fi percepută angajaților.</p> <p>Teoretic, dacă angajații la nivel global și-ar exercita pe deplin drepturile conferite în cadrul PCAS în legătură cu Acțiunile Ordinare, în limita maximă autorizată de HP, veniturile totale nete din emisiunea Acțiunilor Ordinare în cadrul PCAS ar fi în valoare de până la 415.193.825 dolari SUA, conform ultimului preț de tranzacționare al Acțiunilor Ordinare la NYSE, la data de 20 martie 2019, minus cheltuielile estimate ale acestei oferte. Cu toate acestea, în realitate, HP nu anticipează că va emite toate Acțiunile Ordinare pe care este autorizată să le emită în cadrul PCAS. Beneficiile nete din emisiunea Acțiunilor Ordinare pe durata existenței PCAS vor depinde de nivelul de participare a angajaților și exercitarea de către Comitet a libertății de a dispune în legătură cu acordarea beneficiilor.</p>
E.2a	Motive pentru	PCAS este oferit angajaților eligibili ai anumitor Filiale Participante pentru a-i motiva pe acei angajați. Beneficiile

	<p>Ofertă/Utilizarea beneficiilor/Beneficii nete</p>	<p>din ofertă vor fi utilizate de către Societate în cursul activității sale obișnuite.</p> <p>Teoretic, dacă angajații la nivel global și-ar exercita pe deplin drepturile în legătură cu Acțiunile Ordinare, în limita maximă autorizată de HP, beneficiile totale nete din emisiunea Acțiunilor Ordinare în cadrul PCAS ar fi în valoare de până la 415.193.825 dolari SUA, conform ultimului preț de tranzacționare al Acțiunilor Ordinare la NYSE, la data de 20 martie 2019, minus cheltuielile estimate ale acestei oferte. Cu toate acestea, în realitate, HP nu anticipează că va emite toate Acțiunile Ordinare pe care este autorizată să le emită în cadrul PCAS. Beneficiile nete din emisiunea Acțiunilor Ordinare pe durata existenței PCAS vor depinde de nivelul de participare a angajaților și exercitarea de către Comitet a libertății de a dispune în legătură cu acordarea beneficiilor.</p>
<p>E.3</p>	<p>Termenii și condițiile Ofertei</p>	<p>Menționăm că următoarele descrieri reprezintă un sumar al prevederilor din plan pertinente și nu ar trebui înțelese ca un substitut pentru interpretarea în întregime a documentelor planului care sunt incluse ca anexe la acest prospect.</p> <p>PCAS</p> <p>PCAS oferă angajaților oportunitatea de a cumpăra Acțiuni Ordinare prin deduceri din drepturile salariale (în măsura în care aceasta este permisă de prevederile legislației locale aplicabile) sau prin contribuții autorizate la PCAS. PCAS funcționează cu două perioade de ofertă de șase luni pe an („Perioadele de Ofertă”), care încep în prima zi în care bursele naționale din Statele Unite se deschid pentru tranzacționare („Ziua de Tranzacționare”) pe sau după 1 mai și 1 noiembrie (fiecare dintre acestea „Ziua de Înscris”) și expiră șase luni mai târziu, la 31 octombrie și, respectiv, 30 aprilie. Acțiunile Ordinare sunt cumpărate în ultima Zi de Tranzacționare în fiecare dintre Perioadele de Ofertă („Data de Achiziționare”).</p> <p>Angajații care doresc să participe la PCAS (fiecare, „Participantul”) se înscriu prin telefon sau internet prin contactarea Fidelity Stock Plan Services, administratorul planului. Participantii pot apoi alege să contribuie prin deduceri din drepturile salariale sau în cazul în care prevederile legislației locale aplicabile interzic deducerile din drepturile salariale, prin alte contribuții autorizate la PCAS de 1%-10% (în procente întregi) din remunerație. Angajații se pot înscrie în PCAS în perioada de aproximativ trei săptămâni înaintea începutului fiecărei Perioade de Ofertă, cunoscute sub numele de perioadă deschisă înscrierilor.</p> <p>La Data de Achiziționare, deducerile acumulate din drepturile salariale ale Participantului pentru Perioada de Ofertă sunt utilizate pentru achiziționarea de Acțiuni Ordinare. Acțiunile Ordinare pot fi achiziționate în baza PCAS la un preț care va fi egal cu 95% din valoarea justă</p>

		<p>de piață al unei Acțiuni Ordinare din ultima Zi de tranzacționare a Perioadei de Ofertă; cu toate acestea Comitetul de HR și Compensării („Comitetul”) al consiliului de administrație al societății („Consiliul”) are o putere discreționară de a ajusta în viitor prețul de achiziție cu condiția ca acesta să nu fie mai mic de 85% din valoarea justă de piață a Acțiunilor Ordinare din ultima Zi de tranzacționare a Perioadei de Ofertă. „Valoarea justă de piață” înseamnă prețul de închidere al Acțiunii Ordinare la NYSE. Acțiunile Ordinare achiziționate prin PCAS sunt nou emise și nu vor fi fost cumpărate de către HP de pe piață. Există un număr total de 100.000.000 de Acțiuni Ordinare autorizate spre a fi emise conform PCAS.</p> <p>Pentru o Perioadă de Ofertă de la acel moment, Participantul poate schimba contribuția sa procentuală sau se poate retrage din PCAS înainte de termen cu aproximativ trei săptămâni înainte de sfârșitul unei Perioade de Ofertă, ceea ce este cunoscut sub numele de termenul pentru schimbarea înscrierii. Orice schimbare după această dată este valabilă numai pentru următoarea Perioadă de Ofertă.</p> <p>Participanții nu pot achiziționa mai mult de 5.000 Acțiuni Ordinare în oricare dintre Perioadele de Ofertă sau mai mult de 25.000 \$ echivalent al Acțiunilor Ordinare (pe baza valorii juste de piață a Acțiunilor Ordinare la Data de Înscriere) în orice an calendaristic.</p>
E.4	Interese semnificative cu privire la Ofertă	Nu este aplicabil. Nu există interese semnificative cu privire la ofertă inclusiv interese în conflict.
E.5	Entitatea care oferă Acțiunile Oferite/Acordurile de lock-up	<p>HP oferă Acțiunile Oferite.</p> <p>Informațiile referitoare la Acordurile de lock-up nu sunt aplicabile. Societatea nu este obligată să furnizeze asemenea informații conform Întrebărilor și Răspunsurilor referitoare la Prospecte publicate de AEVMP, având în vedere faptul că aceste informații nu sunt considerate de AEVMP ca fiind pertinente în cazul unei oferte către angajați.</p>
E.6	Diluarea rezultată din Ofertă	Poate fi emis un număr de până la 100.000.000 Acțiuni Ordinare, în cadrul PCAS. Acest aspect poate avea un efect de diluare rezultând în deținerea de către titularii existenți ai Acțiunilor Ordinare a aproximativ 0,94% (pe baza numărului aproximativ de Acțiuni Ordinare în circulație la data de 31 ianuarie 2018). Cu toate acestea, HP menține un program în desfășurare de răscumpărare a Acțiunilor Ordinare, care are ca efect limitarea diluării create de emisiunea Acțiunilor Ordinare în baza planurilor de acordare către angajați a beneficiilor sub formă de acțiuni administrate de HP.
E.7	Cheltuieli estimate pentru Investitor	Nu este aplicabil. Cheltuielile nu vor fi percepute de către Societate de la salarii participanți și directorii salariați.