

9. REZUMAT

Rezumatul este alcătuit din cerințe privind divulgarea cunoscute sub denumirea de „Elemente (Elements)”. Aceste Elemente (Elements) sunt numerotate în Secțiunile A-E (A.1 – E.7). Prezentul rezumat, împreună cu rezumatul din Prospectul de Bază (Base Prospectus), conține toate Elementele (Elements) care trebuie incluse într-un rezumat pentru acest tip de valori mobiliare și Emitent (Issuer). Deoarece nu este necesară abordarea anumitor Elemente (Elements), pot exista întreruperi în ordinea de numerotare a Elementelor (Elements). Acest rezumat conține informații specifice acestei Serii (Series) de Obligațiuni (Notes), care nu au putut fi incluse în rezumatul cuprins în Prospectul de Bază (Base Prospectus).

Chiar dacă introducerea unui Element (Element) în rezumat poate fi obligatorie având în vedere tipul valorilor mobiliare și al Emitentului (Issuer), este posibil să nu poată fi menționată nicio informație relevantă în ceea ce privește Elementul (Element). În acest caz, în rezumat este inclusă o scurtă descriere a Elementului (Element) cu mențiunea „nu este cazul”.

SECȚIUNEA A – INTRODUCERE ȘI AVERTISMENTE	
A.1	<p>Acest rezumat trebuie citit împreună cu rezumatul cuprins în Prospectul de Bază (Base Prospectus) din data de 5 September 2014. Acest rezumat, împreună cu rezumatul cuprins în Prospectul de Bază (Base Prospectus), este proiectat exclusiv ca introducere la acest Prospect de Bază (Base Prospectus) și orice decizie de a investi în Obligațiuni (Notes) trebuie să se fundamenteze pe considerarea întregului Prospect de Bază (Base Prospectus).</p> <p>În cazul în care se întentează o acțiune în fața unui tribunal privind informația cuprinsă în Prospectul de Bază (Base Prospectus), se poate ca Deținătorul de Obligațiuni (Noteholder) reclamant, în conformitate cu legislația internă a Statelor Membre (Member States), să suporte cheltuielile de traducere a Prospectului de Bază (Base Prospectus) înainte începerii procedurii judiciare. Nicio răspundere civilă cu privire la acest rezumat nu revine persoanelor responsabile de acesta în orice Stat Membru (Member States) în care a fost implementată Directiva privind Prospectul (Prospectus Directive), cu excepția cazului în care prospectul, inclusiv traducerea sa, induce în eroare, este inexact sau contradictoriu în raport cu celelalte părți ale Prospectului de Bază (Base Prospectus) sau dacă acesta nu furnizează, în raport cu celelalte părți ale Prospectului de Bază (Base Prospectus), informațiile esențiale pentru a ajuta investitorii să decidă dacă investesc în astfel de Obligațiuni (Notes).</p>

SECȚIUNEA B – EMITENT ȘI EVENTUALI GARANȚI		
Element	Cerința privind divulgarea prevăzută de Directiva privind Prospectul	Detalii
B.25	<p>O descriere a activelor subiacente care să cuprindă:</p> <ul style="list-style-type: none">- o confirmare a faptului că, datorită caracteristicilor lor, activele subiacente au capacitatea de a genera fluxurile financiare necesare pentru serviciul plăților datorate și exigibile asupra valorilor emise în cadrul operațiunii de securitzare;- o descriere a caracteristicilor generale ale debitorilor, iar în cazul unui număr mic de debitori ușor de identificat, o descriere generală a fiecărui debitor;- o descriere a naturii juridice a activelor;	<p>Veniturile obținute din fiecare Serie (Series) de Obligațiuni (Notes) vor fi folosite pentru a achiziționa un portofoliu diversificat de credite pentru studenții care urmează Cursurile Eligibile (Eligible Courses) ale Instituțiilor Eligibile (Eligible Institutions) („Credite pentru Studenți (Student Loans)”).</p> <p>Instituțiile Eligibile (Eligible Institutions) pentru această Serie (Series) sunt: Unul, unele sau toate școlile descrise în anexă.</p> <p>Cursurile Eligibile (Eligible Courses) pentru această Serie (Series) sunt: Masters Degrees.</p> <p>Creditele pentru Studenți (Student Loans) vor fi achiziționate de Emitent (Issuer) în „Perioada de Achiziție (Acquisition Period)”, perioadă care începe la data emisiunii și se încheie la 14 August 2017.</p> <p>Pentru a se asigura că Emitentul (Issuer) poate satisface cererile posibililor debitori, pentru această Serie (Series) nivelul de supracapitalizare este 10%. Acest lucru înseamnă că Seria (Series) va fi emisă la o valoare mai mare decât nivelul identificat al dobânzii stabilit de Prodigy Finance la Data Emisiunii (Issue Date). Nivelul identificat al dobânzii este stabilit de Prodigy Finance pe baza interacțiunilor sale cu potențialii debitori înainte de fiecare Dată a Emisiunii (Issue Date) și reprezintă așteptările sale cu privire la nivelul creditelor contractate de acești debitori care vor merge mai departe, însă nu necesită încheierea unor contracte care produc efecte juridice. Acest surplus de fonduri îi permite Emitentului (Issuer) să satisfacă cererea potențialilor Debitori care se va materializa în lunile ulterioare Datei Emisiunii (Issue Date).</p>

	<p>- raportul împrumut/valoare sau nivelul de garantare;</p> <p>- în cazul în care un raport de evaluare cu privire la bunuri imobiliare este inclus în prospect, o descriere a evaluării.</p>	<p>Constituirea garanțiilor colaterale</p> <p>Raportul împrumut/valoare pentru această Serie (Series) de Obligațiuni (Notes) (care include numerar și Credite pentru Studenți (Student Loans) va fi de 100% imediat după Data Emisiunii (Issue Date).</p>
B.29	<p>O descriere a fluxurilor financiare, inclusiv informații privind partenerii la contractele de swap și orice alte forme semnificative de ameliorări ale cotei de credit și lichiditate și furnizorii acestora.</p>	<p>Garanția Financiară (Financial Guarantee)</p> <p>Această Serie (Series) de Obligațiuni (Notes) nu beneficiază de o garanție parțială.</p>

SECȚIUNEA C – VALORI MOBILIARE

Element	Cerința privind divulgarea prevăzută de Directiva privind Prospectul	Detalii																					
C.1	<p>O descriere a naturii și categoriei valorilor mobiliare care fac obiectul ofertei publice și/sau sunt admise la tranzacționare, inclusiv orice număr de identificare a valorilor mobiliare.</p>	<p>Până la USD 10,000,000 din Serie (Series) 47 Tranșă (Tranche) 1 Obligațiuni (Notes) sunt oferite în baza prezențelor Termenilor Finali (Final Terms).</p> <p>Date privind Obligațiunile (Notes):</p> <p>ISIN: XS1196035791</p> <p>Cod Comun (Common Code): 119603579</p> <p>Data Emisiunii (Issue Date): 3 septembrie 2015</p> <p>Prețul Emisiunii (Issue Price): 100 per cent</p>																					
C.2	<p>Moneda în care s-a făcut emisiunea.</p>	<p>Această Serie (Series) va fi exprimată în USD</p>																					
C.9	<p>O descriere pentru:</p> <p>„rata nominală a dobânzii”</p> <p>„data de la care se calculează dobânda și scadențele dobânzii”</p>	<p>Plata dobânzii</p> <p>Fiecare Serie (Series) de Obligațiuni (Notes) caută să asigure o rentabilitate la 4.50% peste Rata de Bază (Base Rate) pentru investitori („Rata Țintă a Dobânzii (Target Interest Rate)”).</p> <p>Rata de Bază (Base Rate) pentru această Serie (Series) este 3 Month USD Libor.</p> <p>Datele Plății (Payment Dates) pentru această Serie (Series) de Obligațiuni (Notes) sunt:</p> <table border="1"> <tr> <td>15-Feb-17</td> <td>15-May-17</td> <td>15-Aug-17</td> </tr> <tr> <td>15-Nov-17</td> <td>15-Feb-18</td> <td>15-May-18</td> </tr> <tr> <td>15-Aug-18</td> <td>15-Nov-18</td> <td>15-Feb-19</td> </tr> <tr> <td>15-May-19</td> <td>15-Aug-19</td> <td>15-Nov-19</td> </tr> <tr> <td>15-Feb-20</td> <td>15-May-20</td> <td>15-Aug-20</td> </tr> <tr> <td>15-Nov-20</td> <td>15-Feb-21</td> <td>15-May-21</td> </tr> <tr> <td>15-Aug-21</td> <td>15-Nov-21</td> <td>15-Feb-22</td> </tr> </table>	15-Feb-17	15-May-17	15-Aug-17	15-Nov-17	15-Feb-18	15-May-18	15-Aug-18	15-Nov-18	15-Feb-19	15-May-19	15-Aug-19	15-Nov-19	15-Feb-20	15-May-20	15-Aug-20	15-Nov-20	15-Feb-21	15-May-21	15-Aug-21	15-Nov-21	15-Feb-22
15-Feb-17	15-May-17	15-Aug-17																					
15-Nov-17	15-Feb-18	15-May-18																					
15-Aug-18	15-Nov-18	15-Feb-19																					
15-May-19	15-Aug-19	15-Nov-19																					
15-Feb-20	15-May-20	15-Aug-20																					
15-Nov-20	15-Feb-21	15-May-21																					
15-Aug-21	15-Nov-21	15-Feb-22																					

		<p>15-May-22 15-Aug-22 15-Nov-22</p> <p>15-Feb-23 15-May-23 15-Aug-23</p> <p>15-Nov-23 15-Feb-24 15-May-24</p> <p>15-Aug-24 15-Nov-24 15-Feb-25</p> <p>15-May-25 15-Aug-25 15-Nov-25</p> <p>15-Feb-26 15-May-26 15-Aug-26</p> <p>15-Nov-26 15-Feb-27 15-May-27</p> <p>15-Aug-27 15-Nov-27 15-Feb-28</p> <p>(„Datele Plății (Payment Dates)”)</p> <p>Dobânda va începe să se acumuleze începând cu 3 septembrie 2015 („Data de Început a Dobânzii (Interest Commencement Date)”).</p> <p>Data de Calcul (Calculation Dates) pentru această Serie (Series) va fi ziua 8 din fiecare lună calendaristică.</p> <p>Scadența Obligațiunilor (Maturity Notes)</p> <p>Data Scadenței (Maturity Date) acestei Serii (Series) de Obligațiuni (Notes) este 15 February 2027.</p> <p>Scadența Obligațiunilor (Notes) din această Serie (Series) poate fi prelungită de către Emitent (Issuer).</p>
	<p>„în cazul în care rata dobânzii nu este fixă, se descriu elementele subiacente pe baza cărora se calculează”</p> <p>„data scadenței și o descriere a modalității de amortizare a împrumutului, inclusiv a procedurilor de rambursare”</p>	
C.11	Se indică dacă valorile mobiliare oferite fac sau vor face obiectul unei solicitări de admitere la tranzacționare, în vederea distribuirii lor pe o piață reglementată sau pe piețe echivalente, caz în care se indică piețele în cauză.	Nu a fost o solicitare de admitere a acestei Serii (Series) pe Lista oficială și la tranzacționare pe Piața de Valori Principală a Bursei de Valori din Irlanda.
C.12	Valoarea nominală minimă a unei emisiuni.	Valoarea nominală minimă a Obligațiunilor (Notes) din această Serie (Series) este USD 1.00.
SECȚIUNEA E – OFERTA		
Element	Cerința privind divulgarea prevăzută de Directiva privind Prospectul	Detalii
E.3	Termenii și condițiile ofertei	<p>Valoarea totală a emisiunii / ofertei</p> <p>Până la USD 10,000,000 din Serie (Series) 47 Tranșă (Tranche) 1 Obligațiuni (Notes) sunt oferite în baza prezenților Termeni Finali (Final Terms).</p> <p>Această ofertă va fi deschisă în perioada începând cu 20 February 2015 și până la ora 17:00 cu două Zile Lucrătoare (Business Days) anterior Datei Emisiunii (Issue Date) (Perioada Ofertei (Offer Period) Perioada Ofertei (Offer Period) poate fi redusă sau prelungită de către Emitent (Issuer), iar informațiile cu privire la orice astfel de modificare vor fi menționate într-un anunț ce urmează a fi publicat pe pagina de internet a ISE (www.ise.ie).</p> <p>„Subscrierea în Numerar (In Specie Subscription)” nu se aplică acestei Serii (Series) de Obligațiuni (Notes).</p>

		<p>Solicitările trebuie făcute pentru o sumă minimă de \$10,000. O limită maximă de \$10,000,000 se aplică solicitărilor.</p> <p>Obligațiunile (Notes) vor fi emise la Data Emisiunii (Issue Date) în schimbul plății către Emitent (Issuer) a banilor pentru subscriere.</p>
--	--	---

Annex

Harvard University - Harvard Business School, USA	The Lisbon MBA, Portugal	Washington University - Olin Business School, USA
University of London - London Business School, UK	University of Warwick - Warwick Business School, UK	University College Dublin - UCD Michael Smurfit Graduate Business School, Ireland
University of Pennsylvania - The Wharton School, USA	University of North Carolina - UNC Kenan-Flagler Business School, USA	Babson College - F.W. Olin Graduate School of Business, USA
Stanford University - Stanford Graduate School of Business, USA	Nanyang Technological University - Business School, Singapore	Australian Graduate School of Management - UNSW Business School, Australia
INSEAD, France	University of Texas at Austin - McCombs School of Business, USA	Southern Methodist University - Cox School of Business, USA
Columbia University - Columbia Business School, USA	Georgetown University - McDonough School of Business, USA	Arizona State University - W. P. Carey School of Business, USA
University of Navarra - IESE Business School, Spain	Rice University - Jones Graduate School of Business, USA	Boston University - School of Management, USA
MIT - Sloan School of Management, USA	University of California - The Paul Merage School of Business, USA	Durham University - Business School, UK
University of Chicago - Booth School of Business, USA	Erasmus University - Rotterdam School of management, Netherlands	University of Strathclyde - Business School, UK
University of California at Berkeley - Haas School of Business, USA	City University - Cass Business School, UK	University of British Columbia - Sauder School of Business, Canada
China Europe International Business School, China	Cranfield University - School of Management, UK	Indian Institute of Management, Bangalore, India
IE University - IE Business School, Spain	Purdue University - Krannert School of Management, USA	University of Minnesota - Carlson School of Management, USA
University of Cambridge - Cambridge Judge Business School, UK	University of Maryland - Smith School of Business, USA	University of Bath - School of Management, UK
Hong Kong University of Science of Technology Business School, China	Lancaster University - Management School, UK	University of Rochester - Simon Business School, USA
Northwestern University - Kellogg School of Management, USA	University of Washington - Foster School of Business, USA	Queen's University - Queen's School of Business, Canada
Paris Tech - HEC Paris Business School, France	University of Cape Town - Graduate School of Business, South Africa	University of Alberta - Alberta School of Business, Canada
Yale University - Yale School of Management, USA	University of Toronto - Rotman School of Management, Canada	Pennsylvania State University - Smeal College of Business, USA
New York University - Stern Business School, USA	Michigan State University - Eli Broad College of Business, USA	University of Notre Dame - Mendoza College of Business, USA
Ramon Lull University - ESADE Business School, Spain	Shanghai Jiao Tong University - Antai College of Economics & Management, China	University of Melbourne - Melbourne Business School, Australia
IMD Business School, Switzerland	University of Mannheim - Business School, Germany	Boston College - Carroll School of Management, USA
Duke University - Fuqua School of Business, USA	Fudan University - School of Management, China	George Washington University - School of Business, USA
University of Oxford - Saïd Business School, UK	University of Southern California - Marshall School of Business, USA	University of California, San Diego - Rady School of Management, USA
Dartmouth College - Tuck School of Business, USA	Emory University - Goizueta Business School, USA	Vlerick Business School, Belgium
University of Michigan - Ross School of Business, USA	Sungkyunkwan University - Graduate School of Business, South Korea	University of Birmingham - Birmingham Business School, UK
University of California Los Angeles - Anderson School of Management, USA	Vanderbilt University - Owen Graduate School of Management, USA	University of South Carolina - Darla Moore School of Business, USA
Indian Institute of Management - Ahmedabad, India	Indiana University - Kelley School of Business, USA	University of Pittsburgh - Joseph M. Katz Graduate School of Business, USA
Bocconi University - SDA Bocconi School of Management, Italy	European School of Management and Technology, Germany	Tias Business School, Netherlands
Cornell University - Johnson Graduate School of Management, USA	University of Iowa - Henry B. Tippie College of Business, USA	Western University - Ivey Business School, Canada
University of Hong Kong, China	Georgia Institute of Technology - Scheller College of Business, USA	McGill University - Desautels Faculty of Management, Canada
The Chinese University of Hong Kong - CUHK Business School, China	University of San Diego - School of Business Administration, USA	York University - Schulich School of Business, Canada
National University of Singapore - NUS Business School, Singapore	University of St Gallen, Switzerland	Hult International Business School, USA
University of Virginia - Darden School of Business, USA	Macquarie University - Macquarie Graduate School of Management, Australia	Yale University - Yale School of Forestry & Environmental Studies, USA
Indian School of Business, India	Ohio State University - Fisher College of Business, USA	The London School of Economics and Political Science, UK
Imperial College London, UK	University of Wisconsin - Wisconsin School of Business, USA	Berlin School of Creative Leadership, Germany
University of Manchester - Manchester Business School, UK	University of Illinois - Urbana-Champaign, USA	Texas A&M University - Mays Business School, USA
Carnegie Mellon University - Tepper School of Business, USA		